

JACQUELINE AZABACHE SABANDO

Buena Fe, Los Ríos, Ecuador

+593 980470246 | blacky884a@gmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Ejecutiva Comercial con más de 12 años de experiencia en ventas B2B, venta consultiva, prospección, negociación y cierre de contratos. Experta en gestión del ciclo completo de ventas, CRM, desarrollo de negocios y cumplimiento de KPIs en mercados LATAM.

COMPETENCIAS CLAVE

Competencias Comerciales

- Ventas B2B
- Venta consultiva
- Closing
- Prospección en frío
- Lead Generation
- Lead Qualification
- Negociación
- Gestión de Pipeline
- Account Management
- Business Development

Herramientas

- CRM
- Power BI
- Microsoft Office
- SIU Alumno
- SIU Colaborador

Competencias Profesionales

- Orientación a resultados
- Comunicación efectiva
- Escucha activa
- Manejo de objeciones
- Persuasión
- Liderazgo
- Trabajo bajo presión
- Trabajo en equipo

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Account Executive / Closer Comercial

INDOL | Nov 2024 – Actualidad

- Gestioné el ciclo completo de ventas B2B desde la prospección hasta el cierre de contratos.
- Desarrollé oportunidades mediante llamadas en frío y WhatsApp Business.
- Presenté soluciones consultivas adaptadas a las necesidades del cliente.
- Administré el pipeline comercial y el seguimiento de oportunidades.
- Promovida al cargo de Closer Comercial por alto desempeño en conversión de leads.

Asesor Comercial

DB Marketing | Jun 2024 – Ago 2024

- Realicé investigación de mercado y Data Quality.
- Generé leads calificados para Colombia, México, Perú y Ecuador.
- Depuré y validé bases de datos comerciales.

Ejecutivo Comercial

UTEL | Abr 2022 – Abr 2024

- Asesoré prospectos para licenciaturas, maestrías y doctorados.
- Gestioné CRM y seguimiento del proceso comercial.
- Coordiné validación documental y cierre de matrículas.

Telemarketer de Ventas Financieras

C2 | Dic 2014 – Mar 2022

- Comercialicé productos financieros e intangibles.
- Gestioné campañas para importantes entidades bancarias.
- Cumpí objetivos comerciales de forma consistente.

Telemarketer Multicampaña

Sprayette | 2012–2014

- Venta de seguros, turismo, alarmas y programas educativos.

Asociada Independiente / Capacitadora

Herbalife | 2009–2012

- Venta directa, formación y liderazgo de redes comerciales.

Secretaria Administrativa

Instituto Santa Fe | 2002–2008

- Atención al cliente, cobranzas, coordinación administrativa y documentación.

EDUCACIÓN

- Diseño Gráfico – Universidad de Buenos Aires (2007–2008)
- Personal Trainer en Alto Rendimiento e Instructora Fitness – IPEF (2014–2015)
- Certificaciones: TopRide, Fight Do, X55, Blast Training y Entrenamiento Funcional.
- Perito Mercantil – Colegio Gabriela Mistral (1999–2002)

CURSOS Y CERTIFICACIONES

- Inmersión en Inteligencia Artificial – DAXUS Latam
- Power BI – ZAKIDATA
- Gestión de Ventas – NETZUN
- Learning Path Promotor – UTEL
- Liderazgo Organizacional – NETZUN
- Persuasión e Influencia – NETZUN
- Redes Sociales para Emprendedores – NETZUN
- Excel – NETZUN

IDIOMAS

Español (Nativo)

REFERENCIAS

Disponibles a solicitud.